

# Gut bezahltes Jobangebot in Krakau!

## **Beschreibung:**

TTEC ist eine US-amerikanische Firma, die u.a. mit Google zusammenarbeitet und bis Ende 2023 ca. 100 – 200 deutschsprachige Bewerber für den Vertrieb einstellt. Sie betreuen ein Portfolio aus Geschäftskunden im deutschsprachigen Raum. Dabei handelt es sich ausschließlich um Bestandskunden (d.h. keine Cold Calls!), die mit Ihrer Hilfe ihre Marketingstrategien optimieren. Sie betreuen die Kunden telefonisch sowie per E-Mail.

## **Anforderungen:**

- Sie sprechen **Deutsch fließend (mindestens auf C1-Niveau!)**
- Sie verfügen über **solide Englischkenntnisse**, da das 4-wöchige Produkttraining zu Beginn der Anstellung auf Englisch stattfinden wird
- **Sie sind bereit nach Krakau zu ziehen**, da 3x pro Woche Anwesenheitspflicht im Büro besteht. An 2 Tagen pro Woche können Sie von Zuhause arbeiten.
- **Polnischkenntnisse sind nicht erforderlich!**
- **Erfahrung im Vertrieb, ist ebenfalls nicht erforderlich!** Sie lernen alles, was Sie wissen müssen im Produkttraining

## **Das können Sie erwarten:**

- **Grundgehalt von 9.500 PLN** auf Grundlage eines regulären Arbeitsvertrages („Umowa o prace“)
- **Boni**, die quartalsweise ausgezahlt werden. **3.000 – 9.000 PLN** sind absolut realistisch
- **Einmalig 7.000 PLN Willkommensbonus**
- **Einmalig 2.000 PLN Umzugshilfe**, wenn Sie von außerhalb Polens nach Krakau ziehen
- **Private Krankenversicherung**, die in 2 Tarifen zu 100% von dem Arbeitgeber finanziert wird. Es besteht die Option für nur 28 PLN monatlich zusätzlich eine Zahnzusatzversicherung mit zu buchen

Sind Sie daran interessiert? Dann senden Sie mir Ihren **Lebenslauf auf Englisch (!)** per E-Mail zu. Ich leite ihn dann an die Recruiter weiter, die Sie kontaktiert werden. Außerdem helfe ich Ihnen während des Bewerbungsprozesses und stehe Ihnen für Rückfragen gerne zur Verfügung. Meine **E-Mail-Adresse** lautet: **tobias.steinert24@gmail.com**.